



# ASSOCIATION DES INDUSTRIES DE L'AUTOMOBILE DU CANADA

## NOUVEAU CONSEIL D'ADMINISTRATION • AGA 2020



### **Steve Leal** • *président et chef de la direction • Fix Network*

Steve Leal est président et chef de la direction de Fix Network, un réseau mondial du marché secondaire de l'automobile qui compte plus de 2 000 points de service partout dans le monde.

M. Leal est reconnu dans notre industrie pour son approche commerciale stratégique et sa grande expérience dans le secteur automobile. Sous sa direction, Fix Network est en train de transformer le franchisage dans le marché secondaire, en alignant ses activités mondiales sur des processus allégés et axés sur le client qui permettent aux exploitants et aux partenaires d'assurance de réaliser des gains d'efficacité, tout en surpassant constamment les attentes des clients.

M. Leal s'est joint à Fix Network en tant que franchisé et propriétaire de Fix Auto Cambridge (Ontario) en 2004. Entre 2008 et 2009, il a obtenu les droits de développement régional pour l'Ontario, les provinces de l'Atlantique et l'Alberta. En 2011, il a été nommé directeur de l'exploitation de Fix Auto Canada, chargé de superviser les processus d'exploitation du

concept Fix Auto.

En 2013, M. Leal a procédé à un rachat pour devenir le plus grand actionnaire de Fix Auto Canada, ouvrant ainsi la voie à une période de croissance et d'expansion rapides au cours des cinq années suivantes. En 2014, il a acheté les droits de la marque Fix Auto à l'échelle mondiale et, un an plus tard, il est devenu actionnaire majoritaire de Fix Auto Canada et du franchiseur principal mondial de Fix Auto World (Mondofix). Au même moment, il a fait entrer la Caisse de dépôt et placement du Québec, l'un des plus grands investisseurs institutionnels d'Amérique du Nord, en tant que partenaire minoritaire dans l'entreprise.

Depuis 2016, M. Leal a acheté les droits canadiens sur Service auto Speedy et Silencieux Minute Muffler et freins, ainsi que les droits canadiens et mondiaux sur NOVUS vitres et Carrossier ProColor, basée au Québec. L'ajout de ces marques au réseau de Fix Auto a permis de créer l'un des plus grands groupes du marché secondaire de l'automobile au monde.



### **Bruno Leclair, ing.** • *président et chef de la direction Unimax/Point S Canada, Distribution Stox*

Grâce à 35 ans de succès au sein d'entreprises privées, familiales et publiques, Bruno Leclair s'est bâti une solide expertise des marchés et de l'exploitation en Amérique du Nord, en Europe, au Royaume-Uni et en Asie.

Depuis 9 ans, à titre de président et chef de la direction, Bruno a piloté un virage complet de Unimax/Point S Canada. Il a également joué un rôle moteur dans la création de Distribution Stox et préside actuellement les deux entreprises. Sa capacité de prendre des décisions et son excellente vision de l'avenir sont reconnues. Sous la direction de Bruno,

Unimax/Point S Canada a su réunir plus de 850 détaillants de pneus indépendants, provenant de différentes bannières au Canada.

Né et ayant grandi au Québec, il est parfaitement bilingue et détient un baccalauréat en génie mécanique. Bruno a également suivi le programme de certification universitaire en gouvernance d'entreprise au Collège des administrateurs de sociétés. Son style de leadership se caractérise par un esprit entrepreneurial et de grandes capacités de mobilisation.



# ASSOCIATION DES INDUSTRIES DE L'AUTOMOBILE DU CANADA

## NOUVEAU CONSEIL D'ADMINISTRATION • AGA 2020



### **Shannon Spano** • *vice-présidente, ventes* • *Wakefield Canada*

Shannon Spano dirige actuellement l'équipe des ventes nationales et de l'expérience client chez Wakefield Canada, à titre de vice-présidente, ventes.

Sa carrière dans le marché secondaire a commencé en 2006 en se joignant à l'équipe de Wakefield, où elle a progressé dans la gestion de produit, de comptes stratégiques et des

ventes au détail nationales.

En 2018, Shannon fut lauréate du prix Jeune cadre de l'année de l'AIA pour ses contributions et son leadership dans l'industrie. Shannon encourage activement l'adhésion à l'AIA au sein de son réseau, car elle croit que les gens, la passion et le courage d'innover sont les moteurs de notre avenir collectif.



### **Ryan Bruno** • *directeur financier* • *CSN Collision Centres*

Ryan Bruno est le directeur financier de CSN Collision Centres depuis 2018. Il est responsable des finances, de l'administration et de la stratégie commerciale générale.

Tout au long de sa carrière, Ryan a occupé des postes à responsabilité croissante dans de nombreuses organisations canadiennes de premier plan, notamment la Banque du Canada, Valeurs mobilières TD, Bell Canada et Assurance Economical. Ses domaines d'expertise comprennent l'analyse économique, les fusions et acquisitions, l'analyse financière et la stratégie commerciale.

Ryan a une grande compréhension et une passion pour le marché secondaire de l'automobile, ayant travaillé en tant que gestionnaire dans l'entreprise familiale de carrosserie tout au long de ses études au collège et à l'université.

Ryan est analyste financier agréé et gestionnaire de placements agréé; il est également titulaire d'une licence en économie de l'université Brock et d'une maîtrise en administration des affaires de la Rotman School of Management de l'université de Toronto.



### **Bill Hay** • *président* • *Bestbuy Distributors Limited*

La carrière de Bill dans l'industrie automobile a commencé dans le secteur de la fabrication chez Dayco Canada où il a occupé divers postes, notamment dans les ventes externes, la gestion au sein du siège social, la haute direction et le poste de vice-président des ventes et du marketing/directeur général. Plus tard dans sa carrière, Bill a changé de cap et s'est orienté vers la distribution. Il a d'abord grossi les rangs d'Uni-Select Canada en tant que vice-président régional responsable de l'Ontario, du Manitoba et du Canada atlantique.

Plus récemment, Bill s'est joint à Bestbuy Distributors Limited en tant que président et relève directement du conseil d'administration, où il joue un rôle clé dans la mise en œuvre de la vision et de la stratégie à long terme de l'organisation.

Bill a déclaré : « J'ai eu la chance de passer la plus grande partie de ma vie active dans le secteur du marché secondaire de l'automobile, à divers postes. Ce fut un voyage fantastique et j'en ai apprécié chaque moment ».