

Promotion réservée aux membres de l'association des commerçants de véhicules récréatifs du canada

Total Management 1

Un avantage spécial réservé aux membres de l'Association des commerçants de véhicules récréatifs

Aux membres de l'Association des commerçants de véhicules récréatifs du Canada : le programme Total Management 1 est axé sur les résultats, conçu pour les dirigeants, décideurs et employés clés qui souhaitent bâtir un organisme plus fort et plus résilient. Que vous cherchiez à améliorer vos processus internes, à renforcer la responsabilisation ou à créer une équipe plus unie, cette formation vous offre une structure claire et des stratégies concrètes pour y parvenir.

Vous repartirez avec un ensemble pratique de principes et d'outils qui clarifient la direction à prendre, renforcent l'exécution et favorisent une prise de décision plus intelligente. Le résultat : un organisme plus ciblé, plus efficace et mieux positionné pour une croissance durable — ainsi qu'un environnement de travail plus enrichissant pour toutes les personnes impliquées. Profitez de nos tarifs réservés aux membres de l'Association des commerçants de véhicules récréatifs.

Qui devrait participer ?

- Propriétaire d'entreprise/directeur général
- PDG
- Directeur financier/contrôleurs

Date et lieu

- 29 septembre au 3 octobre — Toronto (Ontario)

Coût

- 3 395 USD par personne
- Réductions pour inscriptions en groupe

Membre de la RVDA du Canada

- Premier participant : 2 995 USD (400 \$ de rabais)
- Deuxième participant : 2 895 USD (500 \$ de rabais)
- À partir du troisième participant : 2 795 USD (600 \$ de rabais)

Profitez de ces avantages :

- Prenez des décisions plus rapides et plus efficaces grâce à des principes éprouvés et des ratios de gestion d'entreprise.
- Créez une entreprise rentable et agile en mettant en place une structure adaptée à la taille idéale de vos opérations.
- Atteignez d'excellentes marges et des prix compétitifs.
- Effectuez un suivi simplifié des résultats dans un plan de profit qui relie les objectifs financiers de l'entreprise, de chaque département et de chaque employé.
- Mettez en place une planification rigoureuse des stocks, obtenez des marges plus élevées, réduisez les risques et gagnez en adaptabilité.
- Améliorez la communication avec les employés et les clients, favorisez de meilleures attitudes et réduisez les conflits en maîtrisant les quatre styles humains fondamentaux.

Pour vous inscrire ou obtenir plus d'informations, envoyez un courriel à info2sales@ncmassociates.com

Pour toute question, veuillez contacter Tyler Pederson, directeur des ventes et des partenariats, au 605-910-7591 ou tpederson@ncmassociates.com.

