

Xavier Aragjo



"Nosotros en Canadá hacemos más negocios con Puerto Rico que con el resto del Caribe combinado. Así que ustedes (Puerto Rico) son un mercado grande para nosotros"

SYLVIA CESARATTO
CÓNSUL DE CANADÁ EN MIAMI

Pelea arancelaria golpea los bienes producidos en la isla

● El gobierno canadiense subrayó que, tras la movida del presidente estadounidense, Canadá tuvo que tomar represalias, lo que impactará las exportaciones de la isla

Efraín Montalbán Ríos
efrain.montalban@fmmmedia.com

La batalla arancelaria que ha impulsado el presidente Donald Trump contra sus principales socios comerciales en América ahora se extiende a Puerto Rico, pues todos los bienes que se producen en la isla y se exportan a Canadá estarán sujetos a un contra-arancel de 25%, informó con pesar Sylvia Cesaratto, cónsul de Canadá en Miami, Florida.

Desde el syrup o sirope que se utiliza para manufacturar la Coca-Cola hasta diversos alimentos preparados corren el riesgo de perder competitividad porque estarán sujetos al nuevo arancel establecido por el gobierno canadiense en represalia a las movidas de Trump.

Luego de que el presidente estadounidense impuso un aumento arancelario de 25% a los productos que provienen de Canadá, aunque fueron puestos en pausa por segunda ocasión, el gobierno canadiense devolvió el golpe con aranceles de 25% sobre bienes estadounidenses por un valor de \$30,000 millones, incluyendo las exportaciones de Puerto Rico.

"Canadá ha sido muy claro. Estamos haciendo todo lo posible para demostrar a Estados Unidos que queremos ser constructivos y colaborar, pero no daremos en torno medidas", dijo Cesaratto en entrevista con **El Nuevo Día**.

Excluyendo a Estados Unidos, Canadá es el principal socio comercial de Puerto Rico con el 17.2% del total de las exportaciones puertorriqueñas, seguido de México (5.7%) y China (7.5%), los primeros tres países afectados por la guerra arancelaria.

AFFECTADOS EN AMBAS VÍAS

El pasado año, Puerto Rico exportó alrededor de \$837 millones. De esa cifra, más de la mitad, o \$460 millones, son dispositivos médicos, seguido de alimen-

tos preparados, bienes valorados en \$80 millones y condimentos de alimentos valorados en \$27 millones, según datos compartidos por Cesaratto.

En Puerto Rico, "aplicarían (los aranceles canadienses) a los productos alimentarios preparados, los condimentos y quizás a algunos productos médicos.

Sin duda, todo lo que compran de Canadá en alimentos estará afectado. ¿Quién va a pagar ese 25% adicional? No será el importador, tendrán que trasladarlo al consumidor", dijo Cesaratto.

Cesaratto es una de las 12 cónsules del gobierno canadiense en Estados Unidos y cuenta con amplia experiencia internacional en la aplicación de la política exterior de Canadá.

NUTELLA, PAPAS, YOGÉN FRÜZ Y MÁS

De acuerdo con la funcionaria canadiense, la relación comercial entre Puerto Rico y Canadá comenzó hace más de 100 años y, al presente, es el país caribeño con el mayor peso comercial entre importaciones y exportaciones para Canadá.

La balanza comercial entre Puerto Rico y Canadá favorece a la isla.

Puerto Rico importó el pasado año alrededor de \$700 millones en productos canadienses, de los cuales \$217 millones corresponden a aceite refinado -9% de lo importado en esta categoría-, que sirve para la producción de energía y manufactura; \$158 millones en medicamentos; y \$47 millones en vegetales congelados -71% de los vegetales congelados que se importan.

Además, el 96% del trigo y el 100% de las papas que importa Puerto Rico provienen de Canadá. Del mismo modo se importa carne de cerdo, la crema de chocolate Nutella y hasta árboles en la época navideña.

"Nosotros en Canadá hacemos más negocios con Puerto Rico que con el resto del Caribe combinado. Así que ustedes (Puerto Rico) son un mercado grande para nosotros", subrayó Cesaratto.

Se estima que en la isla operan unas 31 empresas de propietarios de Canadá que, en conjunto, emplean cerca de 2,300 personas. La marca de zapatos Aldo y Yogen Früz son dos empresas canadienses con amplias operaciones en Puerto Rico.

Además, el 40% del acuerdo de Alianza Pública Privada con Aerostar, operador privado del Aeropuerto Internacional Luis Muñoz Marín (SJU), es canadiense a través de su plan de pensiones, mientras que unos 45 empleados de LUMA Energy son del país norteamericano, mencionó Cesaratto.

PUERTO RICO NO ES CONSCIENTE DEL IMPACTO

La semana pasada, Cesaratto visitó la isla para estrechar lazos con las operaciones de empresas canadienses en Puerto Rico, con empresas locales que exportan a la isla y conocer al líder de la administración de Jennifer González Colón. Cesaratto aprovechó los encuentros para explicar el impacto que tendrían los aumentos arancelarios.

No obstante, la cónsul entiende que la situación parece que "no estaba tan presente en la mente" de los líderes puerriquenos, como es el caso en Florida o Canadá.

"Quizás aún no han caído en cuenta de

VARIOS PRODUCTOS IMPORTADOS DE CANADÁ:



- Trigo
- Papas
- Carne de cerdo
- Aceite refinado
- Medicamentos
- Vegetales congelados
- Crema Nutella
- Árboles navideños



SABÍAS QUE...

EXCLUYENDO A ESTADOS UNIDOS, Canadá es el principal socio comercial de Puerto Rico con el

17.2%

DEL TOTAL DE LAS EXPORTACIONES PUERTORRIQUEÑAS.

que van a ser afectados. Quiero decir, importan el 85% de los alimentos. No lo sé, tal vez la mayoría de eso viene de Estados Unidos. No lo sé. Pero si vienes de México y Canadá, esos productos van a tener costos más altos de seguro", acotó Cesaratto.

Entre el miércoles y viernes pasados, Cesaratto sostuvo reuniones con LUMA, la Cámara de Comercio de Puerto Rico, la secretaría del Departamento de Estado, Verónica Ferraioli; el alcalde de San Juan, Miguel Romero, y líderes empresariales canadienses.

Pesa a que la relación entre Canadá y Estados Unidos se encuentra en su peor momento, la funcionaria canadiense se mostró optimista y señaló que extendió una invitación al gobierno de Puerto Rico para que se conforme una delegación a Canadá para que se fortalezcan los lazos comerciales entre ambos países.

Cesaratto subrayó que, por el momento, los aranceles y contraaranceles no aplican a servicios, un segmento con potencial de crecimiento para ambos países.

La cónsul destacó que Canadá podría compartir mucha de su pericia en temas energéticos, en el manejo de energía hidroeléctrica y gestión de alianzas público privadas y Puerto Rico también tiene potencial de exportar al país norteamericano servicios especializados. Dijo que los planes de pensiones ca-

nadienses tienen capital y sed de invertir en proyectos público privados, una incursión en la que poseen alta experiencia.

CUESTIONA A TRUMP

Luego de la reelección de Trump, el mandatario estadounidense indicó al gobierno canadiense que debía reforzar la frontera, por lo que Canadá destina \$1,300 millones para reforzar la seguridad fronteriza y controlar la entrada del fentanilo a Estados Unidos. Según la cónsul, menos de 1% de las confiscaciones de fentanilo que se producen en las fronteras de Estados Unidos se producen en la frontera con Canadá.

A pesar de que Canadá intentó cumplir con todos los requerimientos de Trump y de la fuerte relación comercial que representa \$1.3 billones (*trillions*) entre ambos países, el presidente optó por encarcelar en un 25% las importaciones canadienses y coquetear con convertir a Canadá en el estado 51, lo que ha levantado el coraje de los canadienses.

Desde el 2020, Canadá, México y Estados Unidos contaban con un tratado de libre comercio conocido en español como T-MEC, que eximía a la mayoría de las exportaciones mexicanas y canadienses del pago de aranceles.

“Por qué le estás apuntando a Canadá?”, dijo Cesaratto dirigiéndose a Trump. “Entiendo cómo funcionan las tarifas y que son utilizadas como herramienta comercial, pero solo si se justifica. No estamos hablando de prácticas inescrupulosas de Canadá, tenemos un tratado de libre comercio y las economías de México, Canadá y Estados Unidos han crecido colectivamente como resultado”, abundó.

Aunque Cesaratto confía que la guerra comercial se disipe pronto, no pudo anticipar cuándo sucederá, puesto que “solo el presidente (Trump) sabe hasta cuándo”. “Ahora tenemos un sentimiento antiestadounidense, lo que es desafortunado. Estoy esperanzada en que regresaremos a una agenda positiva, pero ha habido un daño en la relación. ¿Volveremos a como era antes? Ya veremos”, reflexionó Cesaratto.

Romark debe pagar sobre \$4.5 millones por arbitraje

● La biofarmacéutica enfrenta una ola de litigios, incluyendo una querella por salarios no pagados en Puerto Rico

EL DATO

\$29

MILLONES

Monto acumulado de Romark en deudas por otras sentencias.

Efraín Montalbán Ríos
efrain.montalban@gfmmedia.com

Los problemas de la biofarmacéutica Romark Global Pharma siguen acumulándose, luego de que el Tribunal Federal para el Distrito de Puerto Rico respaldara el pago de sobre \$4.5 millones a la farmacéutica estadounidense Catalent Pharma Solutions, LLC, por deudas pendientes de pago desde el 2022.

La jueza Aida M. Delgado Colón ratificó el laudo en un proceso de arbitraje en agosto pasado, cuando se concluyó que Romark incumplió con el pago de las facturas emitidas por Catalent.

“Por la presente se dicta sentencia a favor de Catalent por la cantidad de \$4,512,482.63 más intereses desde el 17 de agosto de 2024 hasta la fecha final de pago de esta sentencia, que se calculará a una tasa diaria de 0.058% para los meses que finalizan en 30 días y 0.056% para los meses que finalizan en 31 días”, lee la orden firmada por la jueza federal el pasado 28 de febrero.

Catalent es una sociedad de responsabilidad limitada con sede en Somerset, Nueva Jersey, y que ayuda al desarrollo farmacéutico, biotecnológico y de salud, según documentos judiciales.

Romark y Catalent finiquitaron un acuerdo de suplidó comercial con el que la farmacéutica estadounidense produ-

ciria y suministraría a Romark gránulos de nitazoxanida –medicamento antiviral y antiparasitario–, así como servicios e instalaciones para apoyar la producción de esos gránulos, a cambio de una compensación monetaria, según el expediente del caso.

Romark, supuestamente, incumplió con el acuerdo al no pagar las facturas emitidas por Catalent, lo que provocó que la farmacéutica entablara una demanda de arbitraje el 26 de julio de 2022.

No obstante, en respuesta, Romark contradió a Catalent debido a que, supuestamente, la farmacéutica con sede en Nueva Jersey, presuntamente, envió un producto contaminado con moho visible.

“Catalent prejuzgó el resultado de la investigación, negó su responsabilidad, desprecgó y retrasó la investigación, se involvió en conductas diseñadas para desviar la responsabilidad de su parte y, finalmente, se involvió en un elaborado encubrimiento, incluyendo un procedimiento de arbitraje confidencial muy largo y costoso, en el que Catalent gastó más de \$12 millones en comparación con los \$4 millones de Romark en honorarios y costos legales”, lee la respuesta de Romark ante el Tribunal Federal.

El tribunal de arbitraje emitió un fallo final en septiembre de 2024, favoreciendo a Catalent con una orden de pago de \$4.5 millones, monto confirmado por la jueza Delgado Colón.

Romark Global Pharma fue autorizada a efectuar negocios en Puerto Rico en 2014. Sin embargo, no cumplió con sus promesas de inversión, creación de empleo y producción de medicamentos, lo que desembocó en la cancelación de contratos con el Departamento de Desarrollo Económico y Comercio (DDEC), y, posteriormente, el cierre repentino de la empresa.

Además del dictamen de Delgado Colón, Romark suma al menos tres sentencias en rebeldía en los pasados dos años, acumulando casi \$29 millones en deudas: \$9.2 millones al Banco Popular de Puerto Rico; \$13.1 millones al Popular Mezzanine Fund, y otros \$6.68 millones a Pharma-Bio Serv.



Archivo / Carlos Boira Gutiérrez